



Angebotsliste

Preise zu Valerie Dichtl Authentic E-Commerce Consulting

Valerie Dichtl Authentic E-Commerce

Hallo E-Commerce-Starter,

sich im Dschungel des **Online Sales** zurecht zu finden kann ziemlich mühsam sein. Ich unterstütze dich dabei einen Überblick zu kriegen und deine Online Strategie zu erarbeiten.

Dabei bringe ich dir und deinem Team bei wie du **deine Produkte auf großen europäischen Online-Shops online stellen** kannst über das Online Wholesale oder das **Marktplatzbusiness**. Wir gehen Schritt für Schritt vor und du kannst selbst entscheiden, was für deine Marke die beste Lösung ist.

Ich freue mich dich dabei zu unterstützen

Valerie



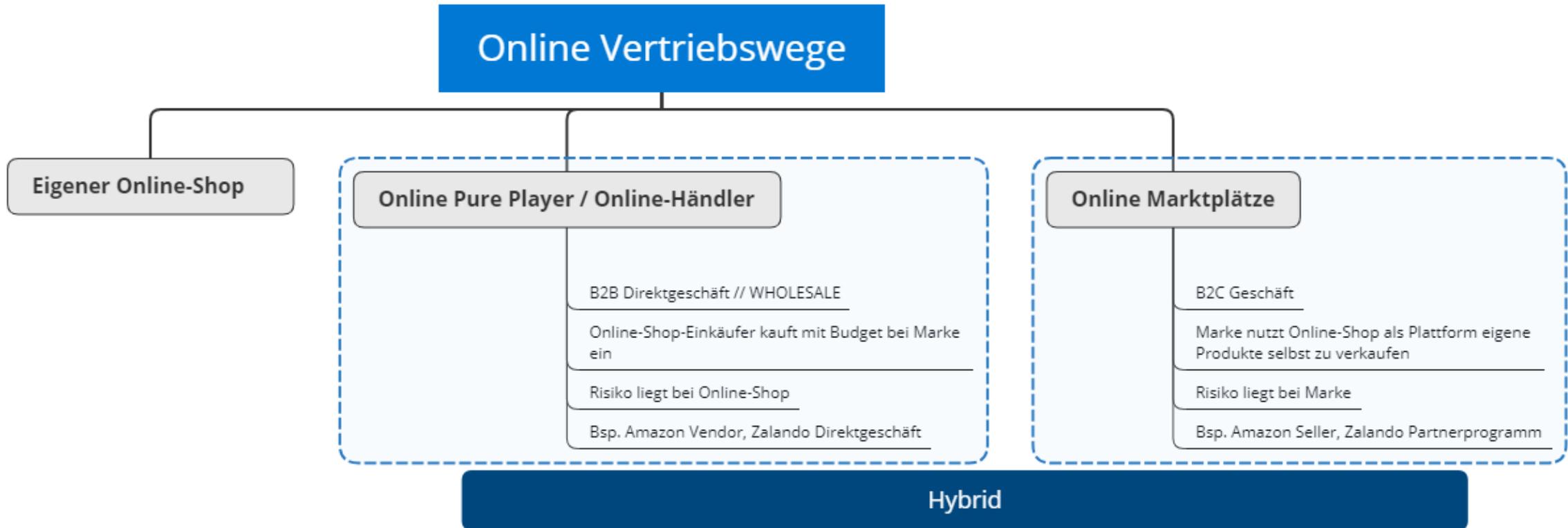
The State of Fashion **2018**



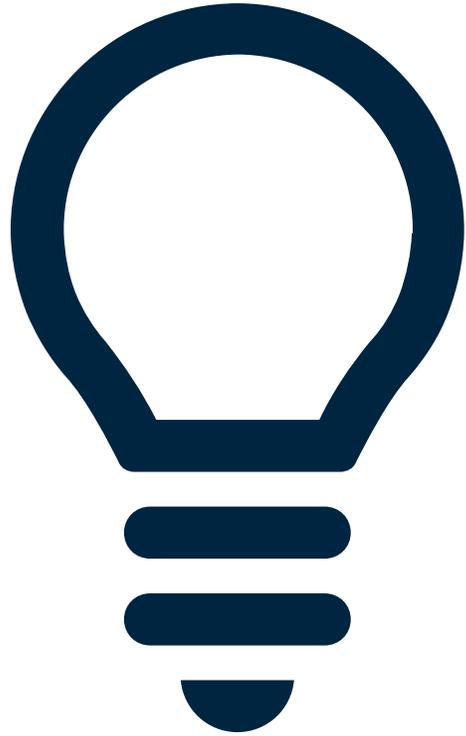
BOF McKinsey&Company

The question for fashion brands is no longer „if“ but „how“ to collaborate with big online platforms.

Online Vertriebswege



In meiner Beratung beschäftigen wir uns mit den Themen Verkauf deiner Produkte über Online Pure Player und/oder Online Marktplätze. Viele Online-Shops bieten mittlerweile beide Möglichkeiten an z.B. Zalando & Amazon.



Basis Online Sales

Modul I + II



Modul I

Online Sales Starter

- Online Sales verstehen
 - Unterschiede von Online Wholesale und Marktplatzbusiness eruieren
 - Gemeinsame Erarbeitung der Online-Strategie für deine Marke
 - Prozesse für Marktplatzbusiness verstehen und Umsetzungsmöglichkeiten
 - Check Produkteignung für Marktplatz
- Entscheidung fällen können Fokus auf Online Wholesale oder Marktplatz

Inhalt:

- Kick-Off Gespräch inkl. Interview (ca. 1,5 Stunden)
- Umsetzung in 4 Wochen
- Vorstellung ½ Tag der Ergebnisse vor Ort*
- Ausarbeitung Empfehlung & Next steps

* exkl. Reisezeit und Reisekosten



Modul II

Marktplatz Starter

- Marktplatzstrategie aufbauen
 - Check-up Basis Set-up für Onlinegang (Produkte, Bilder Texte)
 - Marktplatzdienstleister Vorstellung & Auswahl (Kontakte herstellen, Angebote einholen, Vergleichen)
 - Business Cases rechnen (Umsätze, Kosten, Profitabilität, Anbietervergleich)
 - Empfehlung für Prozess-, Marktplatzaufbau und -umsetzung
- Next steps um Marktplatzbusiness selbst integrieren zu können

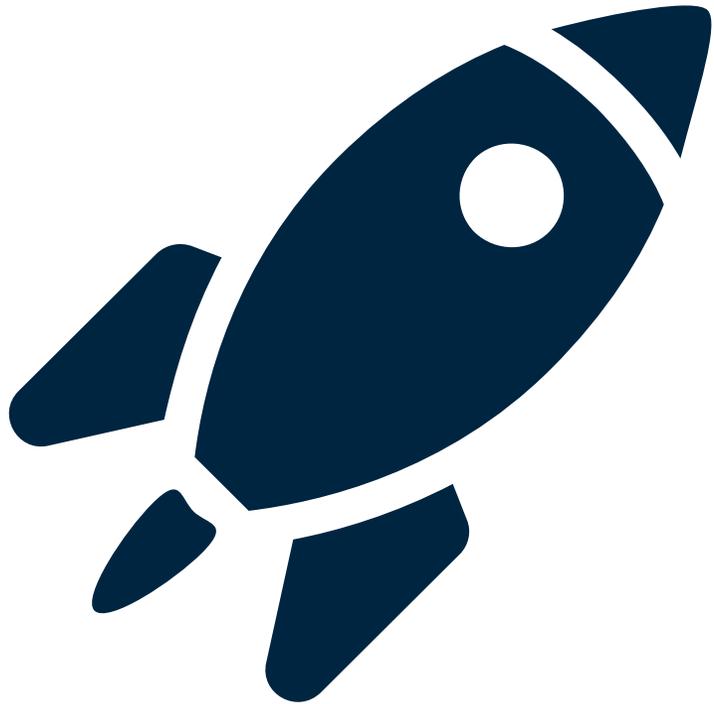
Inhalt:

- Beinhaltet Modul I
- Auch als Modul einzeln buchbar

Plus:

- Umsetzung in insg. 6 Wochen
- Vorstellung 1 Tag der Ergebnisse vor Ort*
- Ausarbeitung Empfehlung & Next steps

* exkl. Reisezeit und Reisekosten



Marktplatz Onboarding

Modul III



Modul III

Marktplatz Onboarder

- Integration Marktplatzstrategie in Marke
 - Verträge mit Dienstleistern aufsetzen und verhandeln
 - Prozesseinführung und Projektmanagement
 - Briefing interne Mitarbeiter
 - Schaffung aller Voraussetzungen (Produktbilder, Texte, etc. aufsetzen und organisieren)
- Umsetzung Marktplatzbusiness bis Onlinegang erster Artikel

Inhalt:

- Voraussetzung: Modul I oder II
- Umsetzung in ca. 4-6 Monaten, flexibel und ortsunabhängig

Plus:

- Mitarbeitertraining (z.B. Webinare)
- Angebots- und Vertragsverhandlungen

* exkl. Reisezeit und Reisekosten



Zusätzliche
Services



Zusätzliche Services

Ich biete zusätzlich folgende Services an:

- Online Wholesale Beratung (Zusammenarbeit mit Amazon, Zalando Einkäufern)
- Online Wholesale Vertragsverhandlungsunterstützung
- Speaker
- Workshops

Ein Angebot bekommst Du gerne auf Anfrage bei mir.

Erfahrung

9+ Jahre Online Sales E-Commerce Fashion

4+ Jahre Fashion Buyer (Vendor Manager) bei Amazon

2+ Jahre Sales Online Wholesale International & Marktplatzbusiness bei Huber Tricot für Skiny und Huber

Seit 2019



“Authentic” kommt von wie ich bin und wie ich mit meinen Kunden arbeite.

Valerie Dichtl

Inhaberin



Kunden

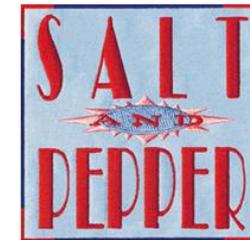
camano[®]
COMFORT IN SOCKS

Every Body In.
SKINY[®]

BLUE SEVEN

s.Oliver[®]

HUBER
hautnah



IMPETUS

felina

amb'letics



+49(0)160 915 797 85



valerie@valerie-dichtl.com



www.valerie-dichtl.com



<https://www.linkedin.com/in/valerie-dichtl/>



Valerie Dichtl
Lindwurmstraße 40
80337 München

Melde dich noch heute bei mir!

